

სატენდერო დოკუმენტის მომზადება

ჯანმრთელობის და ბიზნესის დაზღვევის შეთავაზებების მისაღებად უმნიშვნელოვანესია სადაზღვევო დაფარვების და ანაზღაურების პირობების დეტალური გათვალისწინება, რათა მიღებულ იქნას ორგანიზაციის რისკებზე მორგებული შეთავაზება.

ასტრუმ რისკ მენეჯმენტი უზრუნველყოფს დამკვეთი კომპანიის კვალიფიციურ დახმარებას სატენდერო დოკუმენტის მომზადებაში, სადაც გათვალისწინებული იქნება ბაზრის პოტენციური კონკრეტულ სადაზღვევო პროდუქტში, თქვენს ბიზნესში არსებული რისკები და გამოწვევები, ასევე ყველა ის დაფარვები და საყურადღებო გამონაკლისები, რაც მინიმუმამდე შეამცირებს სადაზღვევო ხელშეკრულების რისკს.

ჩვენი აქტივობები

01 ორგანიზაციის შესწავლა

ჩვენ ვსწავლობთ ორგანიზაციის ბიზნეს საქმიანობის რისკებს და იმ სპეციფიურ მოთხოვნებს, რაც აუცილებელია რომ მოექცეს სადაზღვევო დაფარვებში. ასევე ვეცნობით ორგანიზაციის თანამშრომელთა და მისი აქტივების სპეციფიკას, სადაზღვევო ისტორიას, რასაც ვითვალისწინებთ სატენდერო დოკუმენტში.

02 სატენდერო მოთხოვნების ჩამოყალიბება

პირველად საბაზისო ინფორმაციასთან ერთად ვახდენთ კონკრეტულ სადაზღვევო პროდუქტთან მიმართებაში სატენდერო დავალების (დაფარვების და პირობების) შემუშავებას ქართული სადაზღვევო ბაზრის საუკეთესო პრაქტიკის და ორგანიზაციის სპეციფიკური რისკების გათვალისწინებით.

03 მინიმალური გამონაკლისების დაწესება

კონკრეტულ სადაზღვევო პროდუქტთან მიმართებაში გვაქვს შესაძლებლობა სატენდერო დოკუმენტში დეტალურად გავწეროთ მხოლოდ ის დასაშვები გამონაკლისები, რომლებიც შესაძლებელია იქნას კონტრაქტში ჩადებული. ეს გამორიცხავს სხვა დამატებითი გამონაკლისების წარმოდგენას შეთავაზებების მიღებისას.

04 სახელშეკრულებო რისკების გათვალისწინება

პროდუქტის რისკების და დაფარვების გარდა, სატენდერო დოკუმენტში ვახდენთ სადაზღვევო ბაზარზე გავრცელებული შემდგომი და წინაპირობების კონტრაქტიდან თავშივე ამოღებას, რაც შეამცირებს სადაზღვევო კომპანიასთან დასაღები კონტრაქტის რისკებს ორგანიზაციისათვის.

მოგვწერეთ ან დაგვიკავშირდით:

O: (032) 2 56 05 15 | M: (+995) 551 57 50 90

E: Info@astrum.ge | W: Astrum.ge

ჩვენ ვართ, თქვენ იართ

Tender Document Preparation

In order to receive health and business insurance quotes, it is essential to carefully consider the terms of insurance coverage and reimbursement in order to receive an offer tailored to the organization's risks.

Astrum Risk Management provides qualified assistance to the client company in the preparation of the tender document, which will take into account the market potential of a particular insurance product, the risks, and challenges in your business, as well as all repayments and considerations that minimize the risk of an insurance contract.

Our Activities

01 Study of Organization

We study the risks of the organization's business activities and the specific requirements that are required to be met in insurance coverage. We also know the specifics of the employees of the company and its assets, the insurance history, which we consider in the tender document.

02 Establishing tender requirements

Along with the basic information, we develop the tender requirements for a specific insurance product, taking into account the best practices of the Georgian insurance market and the specific risks of the organization.

03. Introducing minimal exceptions

In relation to a specific insurance product, we have the opportunity to write in detail in the tender document only those allowable exceptions that can be included in the contract. This precludes other additional exceptions when accepting offers.

04. Consideration of Contractual Risks

In addition to product risks and covers in the bidding document, we remove restrictions and preconditions from the contract, which is widespread in the insurance market. This action will reduce the risk of contracting with the insurance company for the organization.

Feel free to contact us:

O: (032) 2 56 05 15 | M: (+995) 551 57 50 90

E: Info@astrum.ge | W: Astrum.ge

We advise, you decide